

Questionnaire de réflexion personnelle

Quel est mon niveau d'Entre/Intrapreneuriat ?

Introduction :

Le questionnaire qui suit est mis gracieusement à votre disposition par Egregoria SPRL. Il a pour but de permettre à de futurs ou d'anciens participants de se situer dans le contexte de nos programmes de formation Leadership Organisationnel Entre/Intrapreneurship.

Il ne s'agit pas d'un questionnaire sociométrique normé, ni d'un questionnaire de méthodologie, mais bien d'un document de réflexion personnelle qui vous invite à faire le point sur votre situation d'Entre/intrapreneur.

Vous pouvez également faire une évaluation plus sociologique proposée (en anglais) par le Canada sur le site http://www.bdc.ca/en/business_tools/entrepreneurial_self-Assessment/Entrepreneurial_self_assessment.htm. Le feedback vous situe par rapport à une moyenne d'entrepreneurs canadiens tous secteurs confondus.

Le questionnaire qui suit est plus centré sur les thèmes de nos programmes.

Vous trouverez à la page suivante, une série de propositions.

Chaque proposition s'accompagne d'une échelle de score de 1 à 4 qui peut se comprendre comme suit :

- 1** = Je ne suis pas du tout en lien avec la proposition, cela ne correspond pas du tout avec ma situation
- 2** = Je ne me reconnais que très partiellement dans cette proposition, il m'arrive très rarement de me trouver dans cette situation.
- 3** = Je me retrouve souvent dans cette situation, je me reconnais très bien.
- 4** = Je me sens complètement en phase avec cette proposition, je fais cela quotidiennement

A la fin du questionnaire une grille de calcul et un feedback sommaire vous seront proposés.

N'hésitez pas à nous contacter à info@egregoria.net pour nous faire part de vos réflexions et recevoir une première guidance par rapport à votre situation.

Bonne réflexion !

Propositions	Votre Score
1. Vous faites ce que vous aimez dans votre profession. Votre métier fait partie de vos domaines de prédilection	① ② ③ ④
2. Vous aimez prendre des initiatives, vous ne vivez que dans l'action	① ② ③ ④
3. Vous avez la fibre financière même si vous ne travaillez pas dans les finances, vous aimez gérer les aspects budgétaires, les projections de volumes de ventes, ...	① ② ③ ④
4. Vous aimez vendre, apporter de la valeur à vos clients, répondre aux besoins de vos clients	① ② ③ ④
5. Même si vous êtes employé, vous placez la connaissance et la satisfaction du client au centre de vos préoccupations	① ② ③ ④
6. Vous construisez quotidiennement une image positive et professionnelle de votre travail et de l'équipe dans laquelle vous travaillez	① ② ③ ④
7. Vous avez difficile avec l'autorité, l'incompétence et le status quo	① ② ③ ④
8. Vous faites figure d'expert dans vos domaines de prédilection	① ② ③ ④
9. Vous voyez régulièrement des opportunités de créer du business dans votre environnement. Vous vous dites souvent « je pourrais lancer ce produit ou ce service »	① ② ③ ④
10. Vous investissez personnellement pour vous développer, vous prenez en main votre carrière en vous formant, en lisant, en étudiant. Vous négociez vos primes en formations diverses.	① ② ③ ④
11. Vous comprenez et vous utilisez la différence entre « bénéfiques » et « caractéristiques » d'un produit ou d'un service	① ② ③ ④
12. Vous vous impliquez personnellement dans votre environnement et dans la communauté dans laquelle vous vivez (professionnelle et personnelle)	① ② ③ ④
13. Vous êtes capable de travailler sans compter votre temps et votre énergie, mais aussi de prendre du bon temps, du recul et parfois de ne « rien faire ».	① ② ③ ④
14. Vous avez de l'imagination et vous inventez régulièrement des services ou des produits fictifs	① ② ③ ④
15. Vous savez comment transformer une idée en une réalisation concrète. Et vous l'avez prouvé régulièrement dans votre carrière.	① ② ③ ④
16. Vous faites preuve de détermination, d'opiniâtreté et de résilience (capacité à vous ressourcer après une période de stress intense).	① ② ③ ④

Analyse des réponses :

Calcul	Résultat
Total de la somme des scores	

Feedback :

Score entre 16 et 36

On ne s'improvise pas « Entre/Intrapreneur ». Si vous avez obtenu ce score, c'est que vous êtes moins sensibilisés à ce qui fait la force des entrepreneurs de par le monde. Cela ne veut bien sûr pas dire que vous n'êtes pas faits pour être entre/intrapreneurs ! Mais cela veut peut-être dire que vous allez passer à côté d'opportunités, ou que vous allez dépenser plus d'énergie que quelqu'un qui a travaillé ces aptitudes et ces attitudes.

Vous êtes donc les bienvenus dans nos programmes « Entre/intrapreneurship Attitude » et « De la Vision à l'Action » où vous pourrez découvrir et développer les caractéristiques des entrepreneurs performants.

Score entre 37 et 47

Vous semblez posséder une grande partie de l'étoffe dont sont faits les entrepreneurs performants. Peut-être vous posez-vous des questions par rapport à certains domaines ?

- Si vous avez envie d'explorer et/ou de vous situer vis-à-vis des attitudes et des aptitudes des entrepreneurs qui réussissent, nous vous convions au programme « Entre/intrapreneurship Attitude ».
- Si vous sentez que vous pourriez passer de vos idées à vos actions de manière plus fluide et confortable, venez découvrir notre programme « De la Vision à l'Action ».

Pour d'autres questions, vous pouvez toujours nous contacter via la page Contacts de notre site www.egregoria.net pour discuter de vos besoins spécifiques.

Score entre 48 et 64

Vous semblez présenter les caractéristiques clés des entrepreneurs performants. Nous vous souhaitons beaucoup de succès dans vos entreprises.

Peut-être seriez-vous intéressé par le Leadership dans la relation. Un entrepreneur a souvent un côté indépendant. Or, parfois, il faut savoir donner envie à d'autres de travailler avec vous.

Si vous avez des questions supplémentaires suite à cet exercice de réflexion, nous sommes à votre disposition. Contactez-nous via la page Contacts de notre site www.egregoria.net.